

Coag Informa



Revista de Coag-
Castilla y León.
Año 14. Número 83.
Enero-
Febrero 2020

Miles de agricultores inundan las calles de todas las ciudades por el futuro del campo

BALANCE 2019: Crisis de precios, sequía, ruptura del AMI y disparatadas acusaciones climáticas contra los campesinos

Ganaderos de COAG Castilla y León demandan a las empresas que crearon el cártel lácteo sancionadas por Competencia

**PETER SISSECK,
HACEDOR DE PINGUS**

“Tenemos que pagar bien la uva si queremos conservar los viñedos de calidad”



Romeo®
FUNGICIDA



*Autorizado en Agricultura Ecológica · Sustancia de bajo riesgo
Amplio espectro de acción · Exento de LMRs*

**Estimula las defensas
naturalmente**



**Fungicida biológico
inductor de defensas naturales
en la planta**

KENOGARD
CULTIVAMOS LA INVESTIGACION · 研究深耕



SUMARIO

4-8. Entrevista a Peter Sisseck. El enólogo mejor puntuado en las guías enológicas, factótum de Pingus, en Ribera del Duero, destaca la figura del viticultor como elemento fundamental en el proceso de elaboración del vino.

12-13. BALANCE 2019. Un año marcado por la crisis de precios, la sequía y las descabelladas acusaciones a los campesinos como culpables de la crisis climática.

14. Movilizaciones. Miles de agricultores y ganaderos salen a la calle en toda España para exigir que sean atendidos los problemas del campo.

24. Cártel lácteo. Ganaderos de Coag Castilla y León demandarán a las industrias que pactaron precios para perjudicarles en las compras de leche.



Ahora, los viticultores

Agrovid celebra la figura, muchas veces olvidada, de los productores de uva como pilar del proceso enológico

Agrovid, la feria especializada en el cultivo del viñedo celebra en Valladolid su primera edición. Según sus promotores, Agrovid nace con el objetivo de ser un espacio de encuentro y negocio para los profesionales: viticultores, fabricantes, distribuidores y, en general, todos los agentes relacionados con la viña. Contribuirá al reconocimiento del sector vitivinícola como uno de los más pujantes y dinámicos de Castilla y León, con 1.000 millones de euros de facturación y ventas en el exterior por valor de 215 millones. Exportaciones que en el último año han crecido un 13% en volumen y un 18% en valor. El viñedo es la base de este desarrollo, por lo que el protagonismo de Agrovid es del viticultor.

Según la Consejería de Agricultura, en Castilla y León hay 75.000 hectáreas

de viñedo y el 86 % de su producción va a la elaboración de vinos amparados por alguna figura de calidad. El sector vitivinícola regional ocupa a unas 19.000 personas, de las cuales 15.500 son viticultores y 3.500 empleados directos en las bodegas. Es por tanto un sólido pilar de nuestra industria agroalimentaria, y estratégico para el desarrollo territorial y económico por su contribución a fijar población en el medio rural.

De las 665 bodegas registradas, el 95% elaboran vino con denominación de origen. La producción vitivinícola anual es de 2.100.000 hectolitros y los vinos de nuestra Comunidad son los únicos que desde 1995 van ganando cuota de mercado, llegando al 26% en 2018. En Castilla y León tenemos actualmente reconocidas catorce figuras de calidad: 13 DOP y 1 IGP.

Peter Sisseck gana por puntos. Robert Parker, el verdadero Dios del vino, ni Baco, ni Dioniso, no encuentra ya tablillas (sus epígonos, él ya se jubiló) para añadir al marcador cuando puntúa el vino que este danés cincela en Quintanilla de Onésimo. Pingus, el nombre, viene de una serie de dibujos animados que Peter veía en su Copenhague natal. Pingus, el vino, viene de un matrimonio biodinámico con la tierra basado en dos alianzas: respeto y libertad. Y un mandamiento: “No pongas tus sucias manos manchadas de glifosato sobre el viñedo”. Peter Sisseck confiesa que él no fue el vikingo que hundió el barco que transportaba su vino a Estados Unidos y que multiplicó su precio. Y como amante de la viticultura dice que, o se paga la uva bien o nos cargamos el viñedo de calidad.



PETER SISSECK

Enólogo y hacedor de Pingus

**“O pagamos bien la uva
o nos cargamos los viñedos de
calidad”**

Texto: José Carlos Blanco. Fotografía: Víctor Hugo Martín Caballero

Pregunta. Los críticos dicen que usted ha logrado el vino perfecto. ¿Cuál es la nota gustativa del éxito?

Respuesta. Bueno, que haya un señor que le guste mi vino y lo valore bien es algo subjetivo.

P: ¿Aunque ese señor (Robert Parker, principal crítico de vino del mundo) sea la máxima autoridad mundial en la materia?

R: Lo realmente importante es que la máxima nota (100 puntos en la Guía Parker) la hayamos conseguido varias veces. Sí, en realidad no hay muchas bodegas que puedan decir eso. Dice mucho de nuestra constancia. Pero el éxito es del suelo, porque tenemos realmente una buena viña. La elaboración también influye, por supuesto, pero el suelo es muy bueno y el equipo también. Tras 25 años hemos logrado tener un equipo que funciona muy bien, a un nivel muy alto y muy constante. Pero la verdad es que soy un enamorado del suelo de caliza. Hay una línea roja desde Ribera del Duero a Burdeos y a Jerez, sitios donde estoy o estaré elaborando vinos, que están unidos por ese hilo rojo.

P: La santísima trinidad del vino.

R: Sí, sí, efectivamente.

P. Pingus, es al parecer un apodo que su tío Peter le puso de pequeño allí en su Copenhague natal.

¿Tiene que ver con la filosofía de su vino? ¿Qué significa?

R: Sí, para que no hubiera confusión con tanto Peter mi tío me llamaba Pingus. El nombre proviene de una serie danesa llamada Peter y Pin, de ahí derivó el nombre de Pingus. Luego yo puse ese nombre al primer vino que hice en Hacienda Monasterio, la bodega cercana a Vega Sicilia donde comencé a trabajar al venir a España. Le puse ese nombre porque era un experimento muy personal y me salió muy bien. Esa filosofía la traje hasta aquí, luego muchos críticos comenzaron a decir que era el mejor vino que habían probado y vino todo lo demás.

P. Esa ascendencia danesa le identifica con sus antecedentes vikingos

El precio del vino es un auténtico puzzle en el que hay que encajar las piezas poco a poco”

Las bodegas, claro que abusan muchas veces de su posición de dominio, cuando lo que hay que hacer es comprar la uva a buen precio para mantener viñas viejas y viñedos de calidad o terminarán desapareciendo”.

hasta el punto en que muchos le llaman el vikingo del vino. Cómo buen vikingo, ¿fue usted quien hundió el barco en las Azores que transportaba su vino a Estados Unidos a raíz del cual se multiplicó su precio?

R: (Risas). No, no, para nada. De hecho con mi vino viajaban otros muchos de Burdeos, de Champagne y de otras zonas, desaparecieron 300.000 botellas, sin embargo, solo se disparó el precio del mío. Aunque cuando todo eso sucedió el vino ya no era mío, quienes realmente se beneficiaron fueron los distribuidores. Una cosa es el precio de venta de la bodega y otra muy diferente el precio al público que pongan los distribuidores. Si quitáramos todo ese margen comercial, los vinos nunca llegarían a ser caros. Sí es verdad que el suceso del barco dio notoriedad a mi vino, pero un bodeguero de Rueda me dice que de su vino nunca se habla y también se hundió aquel día. Que Parker mencionara mi vino, influyó mucho.

P: Todos los productos de consumo tienen un proceso de formación de precios: insumos, mano de obra,

transporte, beneficios industrial y comercial...¿qué proceso de formación de precios tiene un vino de 1.500€ como el suyo?

R: Cuando comenzó a conocerse mi vino sólo había una añada o dos en el mercado. Esa escasez influyó en su prestigio pues mucha gente tenía ganas de probarlo. Luego llegó la puntuación de Parker pero para entonces el precio ya se había multiplicado. La verdad es que yo conocía a mucha gente en Burdeos donde había estado trabajando y fui introduciendo el vino allí. Si lo analizas bien, el precio del vino es un auténtico puzzle en el que hay que encajar las piezas poco a poco.

P: Me arriesgo a que no me responda esta pregunta, pero debo hacerla ¿Cuál es el coste real de producción de sus vinos que en el mercado cuestan 1.500€?

R: El precio del mercado lo ponen los distribuidores, ya decía. Mi “Flor de Pingus” es mucho más barato (unos 150€) y la verdad es que no estamos haciendo las cosas muy diferentes para Pingus que para Flor de Pingus. Aunque claro, yo creo que Flor de Pingus es un vino excesivamente barato. (Risas)

P: Usted ha dicho que la clave del éxito es la selección de las uvas, que todavía hay demasiada gente que no mima el viñedo; al parecer está usted reivindicando la figura del viticultor, que es la figura que defiende Coag. ¿Considera que el viticultor es clave en el proceso de elaboración del vino? ¿Cree que no está lo suficientemente valorado?

R: Totalmente. No está lo suficientemente valorado, en ocasiones por culpa suya. Cuando plantas una viña puedes tener un potencial de cien años y todo eso hay que tenerlo en cuenta. Antigüamente, el viticultor era un sabio de la tierra que conocía muy bien el oficio. Hoy, muchas labores duras y constantes se hacen con mecanización y con el spray de los fitosanitarios.

Pero, también hay que reconocer que algunas bodegas presionan a los viticultores con precios, plazos, cali- ➤



dades, etcétera. La realidad es que hay muy buenos viticultores, lo malo es que esos mismos viticultores que están haciendo bien las cosas llevan la uva al mismo sitio que la llevan otros que están haciendo porquerías. Y las bodegas, claro que abusan muchas veces de su posición de dominio, cuando lo que hay que hacer es comprar la uva a buen precio para mantener viñas viejas o, estas terminarán desapareciendo.

P: Usted ha dicho también que algunos jóvenes que acceden al viñedo por relevo generacional están arrancando viñas viejas para plantar nuevas porque estas se pueden trabajar mecánicamente. ¿Puede esto afectar a la filosofía de Ribera del Duero?

R: Por supuesto. Las cepas viejas suponían un 60 por ciento de las vides de Ribera del Duero y hoy suponen un 10. Hay muchos abuelos que deben estar revolviéndose en la tumba al ver la gestión del viñedo que están haciendo sus nietos. Aunque hubo un momento en que no se respetaba nada, parece que están mejorando las cosas últimamente. Además, los viñedos viejos tienen otro valor y es que son identi-

Comienza a haber una reacción por parte del sector importador de Estados Unidos, ante las autoridades, ante los congresistas, ante el propio Donald Trump porque están perdiendo dinero. Los consumidores americanos quieren los vinos europeos porque tienen mucho prestigio allí”

Muchos abuelos deben estar revolviéndose en la tumba al ver la gestión del viñedo que están haciendo sus nietos”

ficadores de los buenos sitios. Es muy importante preservarlos para no perder la memoria histórica. Aunque se puede plantar viñedo nuevo y en dos o tres años tener uvas excelentes, pero antes hay que hacer bien las cosas.

P: Qué opina de los aranceles que ha impuesto Estados Unidos a algunos alimentos europeos, entre ellos el vino?

R: Va a terminar afectando a toda Europa. Por parte de Estados Unidos es una forma de negociar a lo bruto, sin cabeza, pero no olvidemos que la Organización Mundial de Comercio

les ha dado la razón. Por ello, no entiendo esa pretensión de Europa de ayudar a la industria aeronáutica, por mucho dinero que haya en juego, a costa de poner en peligro el sector alimentario que no es solamente un valor económico. Hay una tradición, una cultura de muchos años detrás de la producción de alimentos, un tejido social. Europa tendrá que rectificar. Además, comienza a haber una reacción por parte del sector importador de Estados Unidos, ante las autoridades, ante los congresistas, ante el propio Donald Trump porque están perdiendo ➔

Seguros Agrarios Combinados para Viñedo

Protegemos lo que has creado
con tu esfuerzo y dedicación



BANCASEGUROS

 **caser**
seguros

► dinero. Los consumidores americanos quieren vinos europeos porque tienen mucho prestigio allí.

P: Otro de los métodos específicos en la elaboración de su vino es la utilización de la biodinámica, un sistema escrupulosamente respetuoso con la tierra. ¿Considera que este modelo ha sido precursor en la creciente conciencia climática?

R: Sí, con este método todo está conjuntado. Para mi es inconcebible no tratar lo suelos mediante laboreo. Por ejemplo, en Ribera del Duero, donde las lluvias son escasas es muy importante que el agua que caiga pueda penetrar en el suelo. Pues bien, uno de los efectos de los herbicidas es crear una capa que impide la absorción del agua por parte del suelo y el agua termina evaporándose. Tratamos de fomentar, ayudar y mejorar la vida orgánica, toda la vida que hay en los suelos. La idea es dejar que la naturaleza, que es muy sabia,

se desarrolle con la mínima influencia del hombre.

P: ¿También lleva esa filosofía al mercado? Hemos leído frases tuyas sorprendentes en un empresario. Por ejemplo, “vendemos más de lo que deberíamos” o “no podemos vender por vender, sino vender para crear demanda”.

R: Supongo que me refería a que no queremos vender a oportunistas. El papel del distribuidor es muy importante, en nuestro caso es como el marchante de arte, puede condicionar o posicionar la vida de un artista en determinados mercados y círculos. Por eso, no nos interesa vender por vender, solo queremos vender si ello genera prestigio a mi vino. Por eso dije que me gusta vender solo si genera interés la venta porque cuando nos otorgan 100 puntos (en la Guía Parker) tenemos que pensar en los años en los que no obtenemos esa calificación para tener constancia.

P: Además, reinvierte continuamente. Ahora en Jerez, Burdeos...

R: Sí, me gusta y sobre todo hacerlo en los sitios socialmente agradecidos. Efectivamente, hemos comprado en Jerez o en Burdeos pero cuando digo que no estamos en esto solo por el dinero me refiero a que las inversiones puedan tener mayor repercusión. Mire, estamos en una zona vaciada (Quintanilla de Onésimo, Valladolid). Una de las historias más bonitas que me sucedieron aquí fue que al llegar, en 1990, llevé a mis dos hijas al colegio de San Bernardo de Valbuena. Había entonces 4 alumnos, hoy hay 30. La gente que trabaja en la vitivinicultura ha decidido quedarse y eso es lo más bello. La gente trabaja en bodegas pero también en viñedo. Y no se debe pagar menos, como alguna vez se hizo, a quienes trabajan en el campo. Tenemos que fomentar la especialización. El trabajo en la viña exige nobleza y cualificación.



AGRICULTURA CIRCULAR. TRATADO DE NO AGRESIÓN.

Peter Sisseck tiene pinta de ser un tipo agradecido. Parece que pretende devolverle a la tierra todo lo que ésta le da en forma de feraces racimos de uva con los que modela su vino exclusivo. Sabe perfectamente qué es lo que busca la tierra: respeto, tranquilidad, intimidad y sobre todo, no ser agredida. Para ejercer ese pacto de no agresión, Peter se ha montado una granja donde cría vacas con una única misión, la de generar el compost que sus viñedos le piden a cambio de su fertilidad. “No

pongas tus sucias manos manchadas de glifosato sobre el viñedo”, ya lo dijimos. Era por esto. Calidad y seguridad alimentaria para la viña. Pero el círculo no termina ahí. Las vacas de Peter, en esto no es especial, dan leche que convierte en quesos artesanos que saldrán a la venta en unos meses. Y toda esta armonía se desarrolla en una granja pintona y *environmentaly friendly*, que se riega con agua de lluvia recogida, que se orienta al mejor levante, que se nutre de energía solar. Y en ese plan.

COVITORO

BODEGAS



TORO

DENOMINACIÓN DE ORIGEN

LAS OPAS PIDEN A SÁNCHEZ QUE MANTENGA DENTRO DE AGRICULTURA LAS COMPETENCIAS EN DESARROLLO RURAL

COAG y el resto de Opas han remitido una carta al presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, solicitando el mantenimiento de las competencias de Desarrollo Rural en el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. Las organizaciones agrarias han mostrado su preocupación por el contenido del Real Decreto 2 /2020 del 12 de enero en el que se reestructuran los departamentos ministeriales del Gobierno de España. En el caso del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación se indica que será competente para la "ejecución de la política del Gobierno en materia de recursos agrícolas, ganaderos y pesqueros, de industria agroalimentaria y de alimentación". Las Opas lamentan



que entre estas atribuciones no figure el Desarrollo Rural, ya que esta materia es un pilar esencial de la PAC, por lo que no se entiende que sus competencias se deriven hacia otro departamento ministerial. Dividir las materias que son objeto de tratamiento único en Europa nos debilitaría en su negociación.

LA CONSEJERÍA ESCUCHA A COAG Y PERMITIRÁ SEGUIR APLICANDO PURINES CON LOS SISTEMAS ACTUALES

Tras las gestiones realizadas por COAG-CASTILLA y LEÓN ante la Dirección General de Política Agraria Comunitaria, ésta ha publicado la Resolución que permite durante el presente año, de manera excepcional y sujeta a determinadas limitaciones, la aplicación de purines mediante sistemas de distribución no localizada, tales como platos o abanicos.

En la Resolución se justifica la excepcionalidad de la medida en que "a la vista de la evolución de la maquinaria agrícola en 2018 y 2019, y a pesar del importante esfuerzo realizado por los agricultores y ganaderos de Castilla y León para la adaptación de los equipos, se considera necesario un año más para que el sector esté en condiciones de cumplir la nueva normativa."



RAMÓN MARTÍN BLANCO DEJA LA DIRECCIÓN NOROESTE DE AGROSEGURO

Ramón Martín Blanco deja por jubilación la dirección territorial de la zona Noroeste de Agroseguro a José Bernardo Rodríguez. La nueva zona Noroeste-Canarias engloba a A Coruña, Asturias, León, Lugo, Orense, Pontevedra, Las Palmas y Santa Cruz de Tenerife. Agroseguro ha mostrado su agradecimiento a Martín Blanco por su dedicación y gran profesionalidad.

Son muchos los problemas estructurales que aquejan al sector agrario que, lejos de encontrar solución, se ven agravados con el paso del tiempo, máxime tras el paréntesis abierto para la renovación de las administraciones, desde la europea hasta la local pasando por las nacionales y autonómicas. Es por ello que no cabe hablar de “los cien días de gracia” que tradicionalmente se otorga al nuevo gobierno, y que las organizaciones hayamos llamado a los profesionales del sector a una movilización general. Y si bien son muchos los motivos que podríamos enumerar para justificar este llamamiento, nos quedaremos con tres: precios justos, que la fauna salvaje no nos expulse del campo y el reconocimiento social de nuestra actividad. Son viejos lemas, pero los problemas que apuntan están muy vigentes.

Como muchas veces sucede, los árboles no nos dejan ver el bosque, y así resulta que tenemos una PAC que de tanto centrar el debate en las ayudas, ha dejado en segundo plano el verdadero meollo de la cuestión: la desregulación de los mercados. Esto hace que nuestras explotaciones pierdan capacidad competitiva frente a las producciones foráneas obtenidas bajo condicionantes más laxos que los que se aplican aquí. Con una caída de la renta agraria cercana al 9 % en el último año, es totalmente necesario actuar en una triple vertiente: un control efectivo de las importaciones y recuperar el principio de preferencia comunitaria como base de la soberanía alimentaria; poner coto al incremento descontrolado del coste de los factores de producción (fitosanitarios, fertilizantes, energía, maquinaria, etc.); y regular la cadena frente al abuso de la industria y distribución agroalimentarias para que el reparto del valor sea equitativo. Sin lo anterior, las explotaciones no alcanzarán niveles de rentabilidad suficientemen-

REIVINDICAR PARA PERMANECER

Por Aurelio Pérez.
Coordinador de COAG-
Castilla y León



te remuneradores, y se provocará el cierre y la falta de incentivo a la incorporación de jóvenes.

Sobre los daños que la fauna silvestre provoca en las explotaciones agrícolas y ganaderas y del enorme riesgo para la circulación vial, poco nuevo se puede decir. El problema está diagnosticado y la solución la conocemos. Otra cuestión es la falta de voluntad política para acometer las medidas que son necesarias, como el control riguroso de las poblaciones de especies silvestres que se alimentan del ganado y de los cultivos y la exigencia a las administraciones para que asuman la responsabilidad los daños producidos por esta fauna; y en su caso, la indemnización del 100 por cien de los daños ocasionados, incluyendo el lucro cesante.

Y por supuesto, reivindicamos el valor que los agricultores y ganaderos aportamos a la

sociedad, produciendo alimentos y actuando contra la crisis climática y la despoblación, entre otros, frente a las feroces críticas que desde determinados colectivos animalistas, ecologistas ultras y radicales nos lanzan. Poco se dice de nuestra contribución en la absorción de gases de efecto invernadero. Frente a otros sectores que sólo emiten, el nuestro también absorbe GEI por lo que el agrario es uno de los sectores que menos contribuye al calentamiento global. Salvo que en ese cálculo incluyan el “calentamiento” que tenemos los profesionales por la situación del sector y que nos lleva a movilizarnos en la calle. Hay margen para mejorar las cosas; la U.E. solo destina el 1,37 por ciento de su presupuesto a la política agraria, a garantizar la alimentación al conjunto de la sociedad europea.

EL POTENCIAL DEL MAXICÉN

Registro en USA No. F-1417

- 415 Kgs. ACEITUNAS árbol. 46,13% Rto. + Omega 3
- 11.500 Kgs. CEBADA Ha. Peso espe. 73, + Omega 3
- 22.000 Kg. de MAIZ por Ha. con 1'55 mg/Kg. de triptófano, con Omega 3
- 14.500 Kg. ARROZ por Ha., y 2.1 mg/kg. de Vitamina A, con Omega 3
- 215.000 Kgs. de TOMATE por Ha., con Omega 3
- 145 Kgs. de CLEMENTINA por árbol, con Omega 3
- 14.000 Kgs. UVA de viña por Ha., con Omega 3
- 110.000 Kgs. de PATATA por Ha., Vit. A + Omega 3
- 11.200 Kgs. de AVENA por Ha., con Omega 3
- 53.000 Kgs. de AGUACATE por Ha.
- 200.000 Kg. de CALABACÍN por Ha., con Omega 3
- 66.000 Kg. de CAFÉ por Ha.
- 86.000 Kg. CAÑA DE AZÚCAR por Ha.

BERLIN EXPORT INTERNATIONAL

Tudela - Navarra (España)
Tel. 948 413 817 / Fax. 948 828 437
www.berlinex.com - bioaga@bioaga.com

Desde 1922

BERLIN EXPORT a la cabeza de la alta tecnología con sus abonos MAXICEN conocidos internacionalmente por sus excelentes resultados: producción y calidad, consiguiendo más Vitaminas A, B, C, D y E, más BRIX, un ALTO GRADO DE OMEGA 3 y FIBRA DIETÉTICA en todos los cultivos, viñedos, hortalizas, frutas, cereales, etc.

Empresa Ganadora de DOS ESTRELLAS INTERNACIONALES DE ORO: Una a la TECNOLOGIA por la BID de Texas (USA) y otra a la CALIDAD. TROFEO AL PRESTIGIO COMERCIAL

RECORDS DE PRODUCCIÓN CON MAXICÉN

- 10.500 Kgs. de TRIGO por Ha. con Omega 3
- 18.000 Kgs. de SORGO por Ha.
- 28.000 Kgs. ALFALFA + 24% proteína, con Omega 3
- 44.000 Kg. UVA de vino por Ha. con 11'3° + Omega 3
- 80.000 Kgs. de MANDARINAS por Ha. (80% extra 19% 1.°) con 9'8% Brix, con Omega 3
- 40.100 Kg. AJOS por Ha. + Vit. A 170% + Vit. C 300%, con Omega 3
- 53.000 Kg. MELOCOTÓN con 13 Brix + 7'34 mg. Vitamina A y 5'5 mg. Vit. C, con Omega 3
- 70.000 Kg. de CIRUELA GOLDEN, con Omega 3
- 83.000 Kg. de LIMONES con Omega 3
- 3.166 Kg. de CACAHUETES por Ha.
- 92.000 Kg. de BERENJENA por Ha. con Omega 3

EKOCEN: FERTILIZANTE NATURAL
Autorizado para Agricultura orgánica

LAS DISPARATADAS ACUSACIONES AL SECTOR COMO CULPABLE DE LA CRISIS CLIMÁTICA JALONAN UN AÑO AGRARIO MARCADO TAMBIÉN POR LA CRISIS DE PRECIOS, LA SEQUÍA O LA RUPTURA UNILATERAL DEL AMI POR PARTE DE AZUCARERA

LA ALIANZA RECUERDA LA CONTRIBUCIÓN DE LA AGRICULTURA A LA ABSORCIÓN DE EMISIONES

• Frente a acusaciones “simplistas y carentes de razón” que consideran al sector agropecuario contribuyente a la crisis climática, la Alianza recuerda que “nada se habla de nuestra contribución a la absorción de gases de efecto invernadero”. La defensa de estas desproporciones marcó también el 2019 agrario como la permanente reivindicación de precios justos, al lastrar los costes productivos la rentabilidad de las explotaciones, la ruptura de los acuerdos remolacheros por parte de Azucarera, las severas sanciones a los abusos de las industrias lácteas o la sequía recurrente que afectó a toda la región y redujo las producciones a cifras inferiores a la media de los últimos 25 años.



En 2019, la agricultura y la ganadería fueron criticadas por asociaciones, instituciones y políticos con argumentos simplistas y carentes de razón, responsabilizándolas de un sinfín de males, incluido el cambio climático. Sin embargo, COAG-CYL reivindica el papel fundamental de agricultores y ganaderos en la lucha climática. Tampoco hemos abandona-

do en 2019 la reivindicación de precios justos para los productos agrarios. Con altísimos costes de producción y un mercado desregulado e inundado por producciones de terceros países sin exigentes estándares productivos, las explotaciones no alcanzan rentabilidad. - El año, con una sequía muy dura, ha dejado una producción muy inferior a la media de los últimos 25, sin

que se haya traducido en buenos precios. De hecho, se redujo la renta agraria.

- También fue determinante la ruptura del AMI por parte de Azucarera, lo que obligó a COAG a emprender medidas legales. La Corte de Arbitraje deberá obligar a esta empresa a cumplir los acuerdos de 2014.

- El trabajo de COAG en los tribunales dio sus frutos y los remolacheros cobraron la ayuda de 3 euros por tonelada que la Consejería les quitó en 2011.

- Han vuelto a quedar demostradas las conductas ilícitas de las industrias lácteas que ha merecido una sanción de las autoridades competentes (CNMC).

- Los datos oficiales del 2019 sostienen que los ataques de lobos han disminuido pero los ganaderos han visto como se incrementaban.

- Los datos de activos agrarios y de otros parámetros sociales vuelven a demostrar la inacción de las administraciones para atajar el despoblamiento rural. COAG ha vuelto a reivindicar verdaderas políticas sociales en el medio rural.

CRIMINALIZACIÓN

El sector se ha visto obligado a defenderse de colectivos animalistas y ecologistas ocupados en lanzar una campaña contra valores innatos a la

actividad agraria: conservación de recursos naturales, desarrollo sostenible, gestión del agua, protección de montes, prevención de incendios, freno a la desertización, generación de empleo en el medio rural, y suministro de alimentos. COAG considera aberrante escuchar que las vacas son más culpables del cambio climático que los aviones. Un balance serio sobre lo emitido y absorbido demostraría que el sector agrario es de los que menos contribuye al calentamiento.

PRECIOS JUSTOS

La demanda de precios justos sigue siendo una reivindicación diaria de COAG: precios justos en origen no tienen por qué significar un incremento de precios en destino.

Según datos de Eurostat, la renta agraria se desplomó un 8,6% por la caída de valor de la producción (- 3%) y el aumento de los costes de producción (+ 3,6%). Estas cifras reflejan la presión a la que están sometidos los profesionales agrarios por ambos lados de la cadena.

Además, la producción generada por capitales externos al campo comienza también a concentrarse: Del millón de explotaciones agrarias existentes en España, un 93,4% de titularidad física y un 6,6% de empresas, estas últimas obtienen ya el 42% del valor de la producción, según datos del Mapa.

ARANCELES

Nos hemos visto inmersos en conflictos (Brexit, aranceles Trump, veto ruso, etc.) que

utilizan al sector agrario como moneda de cambio entre estados. Los acuerdos de la UE con terceros países y las importaciones masivas sin control de calidad, seguridad alimentaria, sostenibilidad ambiental y condiciones laborales y sociales, son graves amenazas que se ciernen sobre el sector.

SEQUÍA

2019 trajo una grave sequía que afectó a toda la región. La campaña 2018/2019 bajó de la producción media de 6,5 millones de toneladas de los últimos 25 años.

El sector ganadero también se vio afectado por problemas de abastecimiento de agua en ganaderías extensivas, pérdidas en pastos, y un aumento del precio de los piensos y forrajes.

COAG logró de las distintas administraciones actuaciones como el adelanto del pago de la PAC, préstamos, ayudas para la adquisición de equipos, construcción de puntos de abastecimiento de agua y permisos especiales para acceso al agua.

FAUNA SALVAJE

El Tribunal Supremo anuló el Plan de Gestión del Lobo y se prohibía la caza en nuestra comunidad. La proliferación descontrolada de animales provocó, un año más, destrozos de cultivos, muertes de ganado, transmisión de enfermedades, accidentes de tráfico y daños en infraestructuras básicas. Nuestra organización continuó con su constante reivindicación del control de poblaciones de fauna silvestre.



Ampexio®

La **pieza clave** para controlar el **mildiu** en su viñedo

La **nueva generación** fungicida **sinérgica** y **sostenible** para controlar el **mildiu** en la vid



 Ampexio®

syngenta.



© 2018 Syngenta. Todos los derechos reservados. TM y ® son marcas comerciales del Grupo Syngenta.
Use los productos fitosanitarios de manera segura.
Lea siempre la etiqueta y la información sobre el producto antes de usarlo.

1. La falta de precios justos que sufren los agricultores y ganaderos de Castilla y León está provocando una grave crisis de rentabilidad agravada con una pérdida de renta cercana al 9 %.

2. Necesitamos un control riguroso de las especies silvestres que se alimentan del ganado y de los cultivos.

3. Reivindicamos el papel que desempeñan los agricultores y ganaderos en la sociedad actual, produciendo alimentos, actuando contra la crisis climática y la despoblación.



Día 28 de enero, mañana de invierno. Los agricultores y los ganaderos comienzan a fluir por las calles como un río desbordado que se hubiera desbordado de su cauce.

Porque los agricultores y ganaderos están inmersos en una grave crisis de rentabilidad. Ese desequilibrio de la cadena agroalimentaria está llevando al límite a miles de familias que se dedican a la producción de alimentos en toda España.

A ello se suman los anuncios de recortes en las ayudas de la Unión Europea y la imposición de barreras comerciales que ponen trabas a las exportaciones.

A este contexto, repleto de hostilidades, se suman los resultados del año 2019, uno de los más negativos que se recuerdan para el sector, con una pérdida de renta agraria cercana al 9%, y con constantes noticias en muy diversos ámbitos que configuran una "coyuntura dramática" para los agricultores y ganaderos. "Urge tomar medidas de apoyo

COAG Y LAS DEMÁS ORGANIZACIONES AGRARIAS DESPLIEGAN UN PROCESO DE MOVILIZACIONES EN TODA ESPAÑA QUE SE INICIÓ EL DÍA 28 DE ENERO

UN RÍO DE AGRICULTORES Y GANADEROS COMENZÓ A INUNDAR LAS CALLES...

- ...para decir alto y claro que la falta de precios justos, la grave crisis de rentabilidad de las explotaciones, la imposición de barreras comerciales, la fauna salvaje y la criminalización que sufren los campesinos acogen la mera posibilidad de obtener un salario digno de su trabajo.

ante los ataques que estamos sufriendo", han explicado desde las organizaciones profesionales agrarias COAG, ASAJA y UPA. "No podemos esperar ni un día más".

Las organizaciones quieren lanzar un "mensaje rotundo" a las

Administraciones a todos los niveles: comunitario, nacional y regional, así como al resto de los actores de la cadena agroalimentaria.

Los convocantes han señalado la importancia de que todo el sector trabaje unido en defensa

de su futuro, un futuro que, si no se toman medidas urgentes, ven "muy negro". Las protestas pretenden ser un "punto de inflexión" ante las dinámicas que están llevando a la ruina a agricultores y ganaderos de muy diversos sectores.

¿QUIERES o NECESITAS?

¿NUESTRA META?

Un Volkswagen para cada #zamorano y #salmantino

T-ROC
desde **205€**
/mes

TIGUAN
desde **230€**
/mes

GOLF
desde **190€**
/mes



Descuentos especiales para asociados COAG

Lo quiero tanto que lo necesito.

Conduce un Volkswagen desde 190€/mes con Helmantica S.A.

- Seguro a todo riesgo.
- Asistencia en carretera.
- Mantenimiento incluido.
- Estrena coche cada 4 años.



Volkswagen
Helmantica
(Salamanca- Zamora)

* Oferta Volkswagen Renting S.A. para un Golf Ready2Go 1.0 TSI 85kW (115CV). 48 cuotas de 190 € (IVA no incluido). Entrada: 3.403,18 € (IVA no incluido). Para un T-Roc Edition 1.0 TSI 85kW (115CV). 48 cuotas de 205 € (IVA no incluido). Entrada: 3.064,92 € (IVA no incluido). Para un Tiguan Edition 1.5 TSI 96kW (130CV). 48 cuotas de 230 € (IVA no incluido). Entrada: 3.868,75 € (IVA no incluido). Kilometraje: 10.000 km/año. Incluye mantenimiento, reparaciones y seguro a todo riesgo sin franquicia. No incluye cambio de neumáticos. Para otras versiones o equipamientos, consulta con tu Concesionario Volkswagen. Oferta válida hasta 31/07/2019 salvo variación en las condiciones del precio del vehículo. Incompatible con otras ofertas financieras. Modelos visualizados: T-Roc Sport con opcionales. Emisión de CO₂ (g/km): 140 (NEDC:115). Consumo medio (l/100 km) de 6,2. Golf Sport con opcionales. Emisión de CO₂ (g/km): 131 (NEDC:111). Consumo medio (l/100 km) de 5,8. Tiguan Sport con opcionales. Emisión de CO₂ (g/km): 152 (NEDC:128). Consumo medio (l/100 km) de 6,7.

COAG-CYL reúne a varios colectivos de insumos agrarios energéticos para pulsar cual sería el ahorro para el agricultor y para el medio ambiente de una eficiente utilización de sus productos habitualmente utilizados en el campo. El kilowatio podría costar un 80% menos; la maquinaria agrícola, consumir menos tras reducir hasta en un 90% sus emisiones gracias a

la normativa; los estudios energéticos de las explotaciones suponen una reducción de costes al detectar picos de consumos inapropiados; los purines pueden ser los nuevos fertilizantes, más baratos y ecológicos y los sarmientos del viñedo pueden proveer de calefacción y agua caliente a 60.000 hogares en toda Castilla y León.

COAG BUSCA LA AGRICULTURA MÁS LIMPIA, EFICIENTE Y BARATA



Aurelio Pérez, que coordinó el acto, recordó que “los agricultores y ganaderos necesitamos que la viabilidad de las explotaciones pasen también por estas iniciativas. El sector agrario tienen que abrise también a los consejos de la Universidad y de los expertos”. Y eso es lo que hizo COAG, juntar en Valladolid,

el pasado 12 de diciembre a expertos y docentes universitarios en la jornada “Optimización de costes energéticos en explotaciones agrarias y ganaderas” para explicar a los campesinos que se pueden ahorrar gastos mientras se contamina menos.

ENERGÍA: UN 80% DE AHORRO

Y es lo que hizo Pablo Suárez, de Integra Energía, quien explicó que “el autoconsumo eléctrico puede suponer un ahorro en la explotación de un 80%”, pues sostiene que “el kilowatio

hora puede pasar de costar 0,12 céntimos a costar 0,3 céntimos”. Tras la eliminación del impuesto al sol que gravaba la instalación de placas solares, ya se pueden montar libremente paneles que, no solo abastecerán la explotación, si no que podrá además revenderse el excedente energético no utilizado a la empresa suministradora. Suárez aconsejó además, adecuar la potencia óptima a la que realmente necesitan los equipos, intentar realizar la mayor actividad en las horas solares, vigilar la potencia

generada en cada momento y monitorizar on line todo el sistema.

LOS TRACTORES REDUCEN LA EMISIÓN UN 90%

Emilio Aullé, de Ansemat, Asociación de Fabricantes de Maquinaria, recalcó la importancia de observar la eficiencia energética de los tractores para minimizar los recursos empleados. Para una reducción del consumo de gasóleo es imprescindible adecuar la maquinaria a los trabajos que requiere la explotación, para lo que hay que revisar 5 parámetros: peso, motor, transmisión,

transmisión, neumáticos y aperos. El tractor ha de ser el adecuado, pues hay agricultores que los adquieren desproporcionados con las necesidades de la explotación. Y lo mismo ocurre con los aperos, que han de ser completamente compatibles. Si añadimos el perfecto mantenimiento del motor, la vigilancia de la presión de los neumáticos y del lastrado para lograr un peso suficiente, por cada tonelada de más el consumo se incrementa un litro, habremos abundado en la eficiencia. Emilio Aullé destacó también que las diferentes normativas aplicadas por las administraciones nacional y europea en los últimos años han logrado que la emisión de los tractores haya caído hasta en un 90% en algunos casos. “Los tractores emiten aire puro”, bromó.

ITACYL: CÓMO SABER SI CONSUMIMOS LO ADECUADO

Raúl Bodas, investigador de

ITACYL, presentó el programa ENERLÁCTEO, instrumento para la reducción de costes energéticos en explotaciones de vacuno y de ovino. Se trata de una “herramienta informática para analizar qué costes energéticos se pueden reducir en la explotación”. Mide lo que consumimos, la media de las explotaciones y la comparativa con otras instalaciones similares. Si la explotación está por encima de la media se debe recurrir al suministrador para averiguar dónde está el problema y solucionarlo. En resumen: es un estudio constante de lo que gasta la explotación en contraste con lo que debería gastar y ajustar ambos parámetros.

FERTILIZANTES MÁS BARATOS Y MENOS CONTAMINANTES

Mercedes Sánchez Báscones, profesora de Ciencias forestales de la Universidad de Valladolid, presentó su proyecto de captación

de amoníaco en los residuos ganaderos generados en las granjas porcinas y avícolas para aprovecharlo como abono. El purín, según Sánchez Báscones, es un magnífico fertilizante que solo requiere ser equilibrado para que desarrolle toda su eficacia. A lograr dicho equilibrio se dedica el proyecto en el que participa la profesora denominado *Life Ammonia Trapping*. La fabricación de fertilizantes supone un enorme coste medioambiental pues generar una tonelada lanza 1,6 toneladas de CO2 a la atmósfera. Pues bien, la sal de amonio que crea este programa es igual de eficaz que el fertilizante convencional, mucho más barato para el agricultor y mucho más benigno con el medio ambiente.

LOS SARMIENTOS DEL VIÑEDO PUEDEN DAR CALEFACCIÓN Y AGUA CALIENTE A 60.000 HOGARES

Las 77.300 hectáreas vitícolas de Castilla y León

producen 150.000 toneladas de sarmientos que se queman en el campo y que podrían dar calefacción y agua caliente a 60.000 hogares.

Hoy se aprovechan 1.800 toneladas de sarmiento, de alrededor de 1.000 hectáreas en la zona de la Denominación de Origen Ribera del Duero, entre Peñafiel y Aranda de Duero destinadas a los asadores para cocinar lechazos.

Algunas bodegas de Ribera del Duero ya tienen calderas de biomasa y existe algún intento de comercializar astilla de sarmiento para barbacoas.

Juan Jesús Ramos Llorente, técnico de AVEBIOM expuso estas reflexiones y añadió que “es básico que se defina cómo realizar la recogida, cómo organizar el transporte y la logística”. Ramos Llorente presentó el proyecto europeo AGROBIOHEAT en el que AVEBIOM busca promover iniciativas de aprovechamiento de agrobiomasa en áreas rurales.



PITA

AGRICULTURA E INNOVACIÓN

Rubí de Bracamonte (VA) - www.pitasl.com - 983 824 240



HOLMER
exact

ROPA

HORSCH
Pasión por la agricultura

BINGER

ERO

ERO La perfección en el viñedo

Pza. España, 7 - 47494 Rubí de Bracamonte (Valladolid)

Instagram Facebook Twitter Pitasl Agrícola Email pitasl@pitasl.com



CAMPAÑA DE COAG DE PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES EN EL CAMPO/ 82 AGRICULTORES FALLECEN CADA AÑO POR ACCIDENTES MAYORMENTE PRODUCIDOS POR MAQUINARIA

EN EL TRACTOR: PONTE EL CINTURÓN Y PONLE EL ARCO DE PROTECCIÓN

COAG ha puesto en marcha una campaña divulgativa de ámbito estatal para reducir los riesgos en el uso del tractor, que pretende llegar a más 50.000 agricultores/as y ganaderos de las diferentes CC.AA. Para ello se distribuirán miles de guías informativas y pegatinas adhesivas para el tractor a través de las 220 oficinas que COAG tienen distribuidas por toda la geografía española. Además, la edición digital de ambos documentos

- *82 agricultores fallecen por accidentes laborales cada año, principalmente provocados por el tractor. COAG lanza la campaña “Tractor seguro. Póntelo, Pónselo” para reducir riesgos en el uso de vehículos agrícolas. El 99% de las muertes en caso de vuelco podrían evitarse con la estructura de protección y el cinturón de seguridad.*

se podrá descargar de forma totalmente gratuita en la website www.coag.org/tractorseguro.

En los últimos 8 años, 469 personas han perdido la vida en accidentes laborales del sector agrario, en la mayoría de los casos provocados por el tractor. Las tareas con el tractor agrícola son uno de los principales riesgos que entraña el trabajo en el campo,

especialmente en zonas de pendiente o con pasos complicados. “Un tractor vuelca en 1,5 segundos. No es tiempo suficiente para reaccionar y menos para saltar. Si el tractor no dispone de una estructura de protección homologada y cinturón de seguridad probablemente la persona que conduce muera aplastada”, ha subrayado Eduardo López, responsable del Área de Prevención de Riesgos Laborales de COAG. “De ahí, que con el lema de la campaña, “Tractor Seguro, Póntelo, Pónselo”, queramos hacer referencia al uso del arco de protección y el cinturón de seguridad cuando alguien conduce un tractor, vitales para salvar la vida ante un posible accidente”, ha puntualizado López. La estructura de protección en caso de vuelco, ROPS (acrónimo inglés de Roll Over Protective Structure), es “aquella estructura instalada en un tractor con el objetivo esencial de evitar o limitar los riesgos que corre el conductor en caso de que el tractor vuelque durante su utilización normal”. Esta protección absorbe la energía del impacto en caso de vuelco del tractor, sin invadir la zona de seguridad del tractorista. “El 99% de las muertes en caso de vuelco podrían evitarse con el instalación de ROPS y el uso del cinturón de seguridad”, ha afirmado el responsable de Riesgos Laborales de COAG.

GUÍA INFORMATIVA Y MÁS INFORMACIÓN EN
www.coag.org/tractorseguro.

Flexity®

La solución fungicida
de BASF para el control
del oídio del cereal

 **BASF**
We create chemistry

-  **Cereal sano y libre de oídio:**
máximo rendimiento y calidad de la cosecha
-  **Amplia ventana de aplicación** desde el momento que se detecte la enfermedad
-  **Rápida absorción y gran resistencia al lavado**
-  **Buena eficacia en el control de la mancha ocular**



LA CAÍDA DE LA RENTA AGRARIA DE CASI UN 9 POR CIENTO MUESTRA ABIERTAMENTE LA CRISIS DEL SECTOR

COAG A PLANAS: “DEBE ABORDARSE YA LA MEJORA DEL MODELO SOCIAL AGRARIO”



creciente ola de criminalización de la actividad agrícola y ganadera por parte de los movimientos más radicalizados del animalismo y de los grupos ecologistas. "A nivel social, el sector agrario debe ser reconocido por su carácter estratégico como productor de alimentos de calidad, saludables y suficientes, vertebrador del territorio, garante de un medio natural sostenible frente al cambio climático y freno más eficaz contra el acelerado proceso de despoblamiento de la España vaciada", ha apostillado el Secretario General de COAG, Miguel Blanco, a lo que ha añadido; "la consolidación de un modelo social y profesional de agricultura fuerte y con futuro, que garantice

COAG considera que la continuidad de Luis Planas al frente del Ministerio de Agricultura, (y su conocimiento de las problemáticas que afectan en estos momentos al campo español), debe servir para acelerar y afrontar con garantías las mejoras que necesita el modelo social y profesional de agricultura en nuestro país. COAG considera que desde el Ministerio de Agricultura se debe dar respuesta a las múltiples amenazas que se ciernen sobre el sector a corto y medio plazo, caso del Brexit, el pleno desarrollo de acuerdos de libre comercio

PRIORIDADES PARA LA LEGISLATURA

- Sector agrario estratégico en la agenda del gobierno.
- Lucha contra la crisis de rentabilidad de las pequeñas y medianas explotaciones
- Mantenimiento del presupuesto de la nueva PAC
- Impacto del Brexit y de la política arancelaria de Trump

de la UE con terceros países (Mercosur, próximos de Australia y Nueva Zelanda), mantenimiento del presupuesto de la nueva PAC, las importaciones masivas sin control de estándares de calidad, seguridad alimentaria, sostenibilidad ambiental y condiciones laborales y sociales, (caso de las frutas y hortalizas procedentes de Marruecos), la salvaje política arancelaria de la administración Trump, el desmantelamiento de los sistemas de regulación de mercados y del principio básico de preferencia comunitaria en el seno de la UE. A todo ello, se suma la

el relevo generacional, debe ser una cuestión de Estado y como tal tiene que estar en las prioridades de la agenda política de la nueva legislatura". El desplome de la renta agraria en 2019, (-8,6%), ilustra la crisis generalizada que los sectores agrícolas y ganaderos de nuestro país están sufriendo. La caída de los precios y la espiral alcista de los costes ha situado a miles de pequeñas y medianas explotaciones por debajo del umbral de rentabilidad, uno de los principales síntomas del proceso de "uberización" que ya afecta al campo español.

PASAN DE 967 EUROS POR TRABAJADOR Y MES A 1.455, CATORCE VECES MÁS QUE LOS SALARIOS DE PAÍSES EMERGENTES

EL SMI DISPARA UN 50 POR CIEN LOS COSTES LABORALES

COAG alerta de que la subida del Salario Mínimo Interprofesional (SMI) a los 1.000 euros podría suponer un aumento del 50,4% de los costes laborales para los agricultores, al pasar de 967€ por trabajador/mes

en 2018 a 1.455€ en 2020. Así lo recoge la simulación realizada por los Servicios Técnicos de COAG en base a los datos reales de una explotación media, con 2-3 trabajadores fijos. COAG aboga por salarios dignos y empleos de cali-

dad en el campo pero la caída de rentas (-8,6% en 2019) y la entrada sin control de importaciones que no cumplen con la más mínima cobertura social y laboral de sus trabajadores, la importante subida de los costes laborales nos expulsa del mercado. “Resulta inasumible para las pequeñas y medianas explotaciones con 2-3 trabajadores fijos. Nuestro coste laboral diario (69 euros), multiplica por 14 el salario de un jornalero en Marruecos (5 euros/ día). Estamos a años luz de poder trasladar al precio de nuestros productos el incremento de costes. La presión en precios y costes está asfixiando a las explotaciones familiares”, ha subrayado

COAG aboga por salarios dignos y empleos de calidad pero con la caída de rentas y la entrada sin control de importaciones la subida de costes laborales nos expulsa del mercado.

el responsable del Área de Relaciones Laborales de COAG, Eduardo López, al tiempo que ha vaticinado destrucción de empleo. COAG pedirá al Ministerio de Trabajo participar en la mesa de diálogo que se abra para abordar la subida del SMI. En un hipotético escenario de nuevas subidas, COAG reclamará medidas compensatorias para los profesionales agrarios.



Fragma Max

¡Lo hemos hecho Max fácil para ti!

Creado para facilitar el trabajo del agricultor

FRAGMA® MAX es un producto moderno basado en una combinación perfectamente equilibrada de dos materias activas muy reconocidas: Florasulam (200g/kg) y Tribenuron-metil (600 g/kg).

Y TU LUGAR EN EL MUNDO

Por Ana Isabel Esteban

Presidenta de Solidaridad Intergeneracional

En cuanto nos sentimos adultos comenzamos a idear cómo lograr un espacio propio, un lugar al que regresar y sentirse seguro, libre, a gusto, es decir, como en casa. Nuestro primer hogar, el de los padres, es nuestra referencia vital. Allí residen los recuerdos primeros, que transcurridos los años regresan sin haberles llamado. Con el ímpetu de la juventud y el desconocimiento de casi todo, nos ponemos a construir o comprar una vivienda, donde vivir con la familia nueva que acabamos de inaugurar. Entonces no pensamos en las distintas etapas de la vida, nos sobran fuerzas y energía para subir y bajar peldaños y si es posible la casa con altílo, como si no hubiese un mañana.

En los últimos 100 años se ha construido un parque de viviendas en España cuyo factor principal ha sido el economi-



cista, es decir, excesivo aprovechamiento del espacio que deja pasillos y puertas estrechas, habitaciones y baños encajados al milímetro donde no se puede transitar con silla de ruedas o andador y mal con muletas; materiales de construcción de baja calidad y en cantidad insuficiente como aislamientos y sellados de ventanas que poco favorecen la eficiencia energética.

Más de 100.000 personas en nuestro país viven encerradas en sus casas porque no pueden bajar o salir a la

calle y 1,8 millones con movilidad reducida precisan ayuda para realizar ese desplazamiento, que con edificaciones accesibles serían independientes. Se construyeron las viviendas sin ascensor y el resultado ahí lo tenemos. Se ha malconstruido y ahora las casas tienen que adaptarse a las necesidades de cada etapa de la vida. Contamos con leyes vigentes que no se aplican, que garantizan que cualquier persona con discapacidad reconocida -el 40% de las personas mayores de 65 años la tienen y deberían solicitar su reconocimiento- o si cuentan con 70 años o más, pueden instalar un ascensor para acceder a la vivienda. Los

Ayuntamientos y la Comunidad Autónoma pueden subvencionar estas obras y también apoyar, siempre con escasos presupuestos, la accesibilidad dentro del hogar. La falta de accesibilidad en el hogar y de amigabilidad en el entorno, -aquella que facilita la vida-, nos puede impedir seguir viviendo en el lugar elegido, nuestro lugar en el mundo.

Solidaridad Intergeneracional ha puesto en marcha una campaña de sensibilización sobre el envejecimiento activo, accesibilidad y sostenibilidad en el hogar, porque estamos comprometidos con el futuro del planeta, pero sobre todo con el bienestar de las personas que habitan en el medio rural que sufren la soledad, las viviendas inaccesibles... que impiden envejecer con salud. Contamos con un estudio amplio, un folleto, y una revista destinada a los Ayuntamientos que podrán descargarse o leer en un espacio habilitado para ello en www.efamilia.es y en www.solidaridadintergeneracional.es. En 2020 ponemos en marcha un servicio gratuito, pionero para apoyar la accesibilidad y sostenibilidad en el hogar que localizarán en el mismo lugar.

COLABORA



GOBIERNO DE ESPAÑA

MINISTERIO DE SANIDAD, CONSUMO Y BIENESTAR SOCIAL

SECRETARÍA DE ESTADO DE SERVICIOS SOCIALES



La confianza la dan los profesionales.

Lubricantes para maquinaria agrícola Olipes.



En Olipes ponemos a su disposición productos de máxima calidad y la gama más completa de lubricantes para sus vehículos y maquinaria.

También le proporcionamos algo que solo Olipes puede aportarle: la asesoría integral de un equipo de profesionales de primer nivel.

Consulte nuestra red de distribuidores y déjese ayudar por auténticos especialistas en lubricación de equipamiento agrícola.

olipesresponde@olipes.com

Olipes

The Professionals' Lubricants

olipes.com

PUEDEN RECLAMAR TODOS LOS PRODUCTORES QUE ENTREGARAN LECHE A CUALQUIER EMPRESA ESPAÑOLA DURANTE LOS AÑOS DEL CÁRTEL: 2000 A 2013

GANADEROS DE COAG-CYL DEMANDAN A LAS INDUSTRIAS QUE MANIPULARON LOS PRECIOS DE LA LECHE

• *La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia resolvió en julio que las 8 empresas pactaron precios en perjuicio de los ganaderos y las sancionó con 80 millones de euros.*

Ganaderos de COAG-Castilla y León han manifestado su voluntad de demandar a las industrias lácteas que manipularon los precios de la leche durante 13 años, de 2000 a 2013 y que han sido sancionadas por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia con 80,6 millones de euros.

La decisión ha sido tomada en el transcurso de una sesión informativa celebrada por COAG en Zamora el día 23 de enero con los ganaderos de leche de Castilla y León.

En el año 2015 la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) publicó la Resolución "Expediente S/0425/12 Industrias Lácteas 2" en la que declaraba la existencia de un cártel entre las principales industrias lácteas que operaban en el Estado español entre 2000 y 2013 y que se repartió durante esos años, el mercado de aprovisionamiento de leche cruda de vaca fijando los precios en



perjuicio de ganaderos y ganaderas.

Tras varios recursos presentados por las industrias lácteas y la paralización temporal del proceso por parte de la Audiencia Nacional por defectos de forma, la CNMC confirmó la sanción a ocho empresas y dos asociaciones del sector lácteo en julio pasado. La confirmación abrió formalmente la posibilidad de que todos los ganaderos que tuvieran una explotación que entregara leche de vaca

durante los años 2000-2013 puedan reclamar la diferencia entre el precio al que vendieron la leche y el precio real de mercado que debería haberse pagado en ese momento.

La CNMC, por tanto, ofrece a los ganaderos la posibilidad de reclamar una compensación por los daños causados por las empresas al pactar precios entre ellas en contra de los ganaderos.

RECLAMANTES

No es necesario ser ganadero

en activo para demandar. Productores que entregaran leche durante los años 2000-2013 y hayan cesado por cierre de la explotación o por que ésta tenga ahora otro titular, también podrán demandar a las industrias fraudulentas. Cualquier persona que estuviera entregando leche durante esos años puede proceder a reclamar. Incluso aunque no entregaran leche a las empresas afectadas, puesto que al verse alterado todo el mercado lácteo nacional, sufrieron las consecuencias de la acción fraudulenta de las empresas.

Esto es, todos los precios pagados por las industrias lácteas que operaban en el Estado español en aquel momento se vieron afectados por el cártel (por lo que cualquier ganadero/a que estuviera entregando leche en los años 2000-2013 tendría derecho a reclamar ya que se habría visto afectado por la bajada de los precios en el sector).

La demanda irá dirigida únicamente a las 8 empresas que compusieron el cártel, esto es: Calidad Pascual S.A., Central Lechera de Galicia CELEGA S.L., Corporación Alimentaria Peñasanta S.A., Danone S.A., Grupo Lactalis Iberia S.A., Nestlé España S.A., Industrias Lácteas de Granada S.L.U. y Schreiber Food España S.L.



Casimiro Canónico Santos, s.l.

Fabricación, instalación y venta de
CANALONES, BAJANTES Y LIMAS
TEJADOS

Exposición y venta: **Avenida Constitución Española nº 64, bajo**

Fábrica: **Naves Ural nº 31**

09007 BURGOS

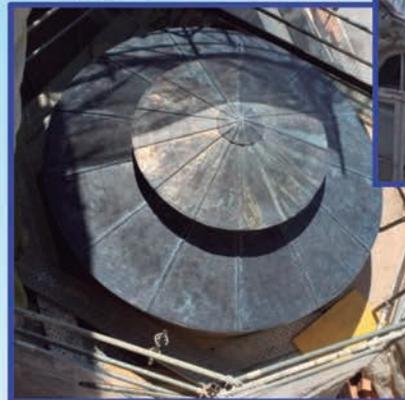
Oficina: **947-216843 // 695-006887**

Móviles: **609-202366 // 689-732083**

**Canalón continuo de aluminio
lacado, zinc, cobre y
acero galvanizado**



**Tejados de zinc, cobre, plomo,
acero galvanizado y
prelacado, sandwich y teja**



**Venta directa al público de materiales: canalones, bajantes,
accesorios, protectores, remates para tejado, etc.**

COBRE



**CHAPA
PRELACADA**

CHAPA GALVANIZADA



ALUMINIO

ZINC



www.casimirocanonico.com

info@casimirocanonico.com

ÚNICA ORGANIZACIÓN AGRARIA ESPAÑOLA QUE PARTICIPA EN EL AMBICIOSO PROYECTO INTERNACIONAL VACDIVA FINANCIADO POR LA U.E.

COAG, MIEMBRO DEL GRUPO PROMOTOR DE LA VACUNA QUE FRENARÁ LA PESTE PORCINA

- *El medicamento resolvería la problemática actual en Europa y en los países afectados por la enfermedad contribuyendo a frenar la expansión de la misma.*
- *El proyecto VACDIVA, que se llevará a cabo durante los próximos cuatro años, cuenta con una financiación de 10 millones de euros procedente del Programa Marco de Investigación e Innovación de la UE "Horizonte 2020".*

COAG, única organización agraria española que participa en esta iniciativa, será muy importante para trasladar al conjunto del sector ganadero los avances en el desarrollo de la vacuna contra la PPA", ha subrayado Jaime



COAG será el nexo de unión con el sector ganadero del proyecto VACDIVA, una ambiciosa iniciativa de ámbito internacional que nace con el objetivo de desarrollar una vacuna eficaz contra la peste porcina africana (PPA).

El proyecto VACDIVA, que se llevará a cabo durante los próximos cuatro años, será financiado con 10 millones de euros por la Unión Europea (UE) en la convocatoria del Programa Marco de Investigación e Innovación de la

UE, "Horizonte 2020-SFS-2019-1, con el título: "Una vacuna contra la peste porcina africana". En los trabajos de investigación participarán dos laboratorios internacionales de referencia para la PPA, ambos españoles, el Centro de Vigilancia Sanitaria Veterinaria (VISAVET) de la Universidad Complutense de Madrid y el Centro de Investigación en Sanidad Animal (CISA) del Instituto Nacional de Investigación y Tecnología Agraria y Alimentaria (INIA). Además partici-

parán seis laboratorios nacionales de la UE (de los 10 países actualmente afectados por la PPA), cuatro prestigiosos centros de investigación de PPA de China, y dos compañías líderes en producción de vacunas y kits de diagnóstico de PPA. "La participación activa de productores de porcino, asociaciones agrarias, cinéticas y agencias internacionales, ampliarán el impacto de las actividades de comunicación, difusión y formación del proyecto, y en ese capítulo la participación de

Bernis, responsable del sector porcino de COAG.

Durante la reunión constitutiva, celebrada el pasado mes de noviembre en la Facultad de Veterinaria de la UCM, se abordaron puntos clave como la situación actual de la PPA y los diferentes prototipos de vacunas que se llevarán a cabo en VACDIVA, la planificación de la investigación y de los ensayos contemplados en el proyecto o los aspectos relacionados con la coordinación, gestión y comunicación.



Yara Premium Club

El programa de puntos de Yara

www.yarapremiumclub.es

Knowledge grows

Regístrate con el código promocional

PRENSA2020

y illévate

100

PUNTOS GRATIS!



**Cultiva conocimiento,
cosecha futuro**

YaraMila™ ACTYVA

Nutrición de precisión en el ahijado

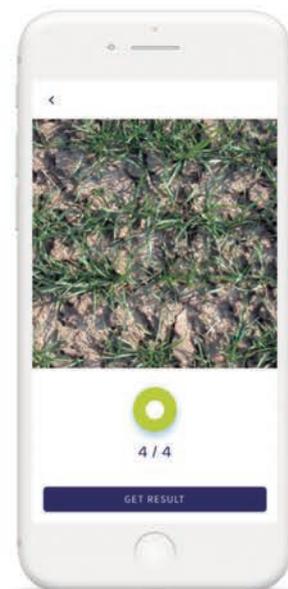
Fuente de Nitrógeno, Fósforo y Potasio en un solo gránulo. Aplícalo en el momento adecuado para un mayor rendimiento de tu cosecha.

YaraIrix

Convierte tu smartphone en tu mejor aliado

Aplicación agrícola que te permite conocer la captación de Nitrógeno de tu cultivo y generar una recomendación a medida basada en la toma de fotografías.

Descarga la aplicación y aporta Nitrógeno de una manera más efectiva y con mayor ahorro.



www.yara.es

“PARA PRODUCIR UVAS DE CALIDAD, LOS VITICULTORES DEBEN CONSEGUIR UNA RENTABILIDAD QUE LES PERMITA MANTENER SU EXPLOTACIÓN VITÍCOLA”

VITICULTURA: LA PERTENENCIA A UNA U OTRA D.O., CLAVE DEL ÉXITO

Por Amancio Moyano

Responsable del Sector Vitivinícola de Coag-Cyl

La situación del viticultor viene marcada por diversas circunstancias, que hacen que en algunos casos obtenga una rentabilidad suficiente de su explotación vitícola y en otros muchos, que no se consiga esa rentabilidad y lleve consigo el desistir del viñedo y buscar otro cultivo alternativo.

Entre las circunstancias más determinantes, se puede encontrar la ubicación de los viñedos, o dicho de otra manera, la pertenencia a una u otra Denominación de Origen. Hay diferencias muy importantes de precio de unas zonas a otras, incluso diferencias notables en el



territorio de una misma Denominación de Origen. En el primer caso, las diferencias suelen deberse al reconocimiento, a la trayectoria, a las cualidades que pueda tener esa zona de producción que hace que tenga mayor o menor presencia en el mercado, mayor o menor rentabili-

dad para las bodegas y por ende, mayores o menores precios de las uvas de esa zona. En el segundo caso, la diferencia de precio en una misma zona de producción, suele venir determinado por la escasa demanda de uva que existe en esa zona que hace que buena parte de la oferta de

uva se quede sin comprador y como consecuencia se devalúe drásticamente. Hay casos de uvas de Denominaciones de Origen de Castilla y León, que se han pagado en esta última campaña, que ha sido escasa por la sequía, a 0,45 euros vendimiadas en cajas. Con esos precios, no

KENOGARD® LANZA ROMEO® NUEVO FUNGICIDA ECOLÓGICO PARA VID Y ALGUNAS HORTALIZAS

Cerevisane®, sustancia activa de Romeo®, es la pared celular de la levadura *Saccharomyces cerevisiae*, que se encuentra presente en la naturaleza, sin estar asociada a ningún patógeno, de uso habitual en alimentación humana, y que se descompone de forma natural en diversos elementos aprovechables por otros organismos vivos. Cerevisane® está compuesto a base de quitina, mananos, glucanos y polímeros relativos (azúcares y proteínas), en común con los hongos pató-

genos, consiguiendo que tras su aplicación la planta se sienta realmente atacada por un patógeno, activando su sistema interno de defensas de manera rápida y altamente efectiva. Romeo® está autorizado para su uso en vid, tomate, berenjena y cucurbitáceas, además de para fresa y lechuga en invernadero. Se ha demostrado que Romeo® es efectivo en la prevención de diversos hongos patógenos como Botritis, Mildius y Oidio. La amplia variedad de sustancias producidas por la planta tras la aplicación de Romeo® lo convierte en una herramienta muy versátil para la defensa del cultivo. Romeo® permite a la planta construir su propio conjunto de defensas físicas y bioquímicas anticipando los tiempos de respuesta, obteniendo así una respuesta preventiva válida para reducir la susceptibilidad a los patógenos.

se cubren los costes de producción.

Hay consenso unánime en considerar a la materia prima, en este caso a la uva, como factor fundamental para conseguir elaborar vinos de la máxima calidad. La apuesta de muchas zonas y entre ellas, todas de Castilla y León, es la de elaborar vinos de alta calidad. Para poder seguir produciendo uvas de calidad, los viticultores deben conseguir una rentabilidad que le permita mantener su explotación vitícola. Un factor importante para conseguir esa rentabilidad o dicho de otra manera, para evitar que exista un excedente de producción, es tomar las medidas necesarias para conseguir ese equilibrio entre oferta y demanda. El futuro de la viticultura



pasa lógicamente por la situación en que se encuentre la comercialización de los vinos en cada momento. Si somos capaces de mantener cierto equilibrio entre oferta de uva producida por los viticultores y la demanda de las mismas por parte de las bodegas, será más sencillo conseguir una rentabilidad para todas las partes que participan en este sector. La

política comunitaria, debe tener en cuenta este factor y evitar que se llegue a una liberalización del sector.

Un problema que preocupa y afecta de manera importante a muchos de los viñedos de toda Europa, son las afecciones de yesca que existen actualmente y que no cuentan con productos eficaces para poder combatirla. A nivel nacional, este proble-

ma se generaliza, salvo algunas excepciones como pueda ser Galicia. Desde el sector vitícola, se viene reclamando a las administraciones nacionales y europeas, que se pongan todos los medios necesarios para llevar a cabo las investigaciones oportunas que puedan tener como resultado la obtención de un producto eficaz contra este hongo.

Otra problemática que va acentuándose, es la falta de mano de obra para llevar a cabo los trabajos de vendimia. En muchos casos, las peonadas que se aprueban para una determinada zona, coinciden con las fechas de vendimia con que esas personas están ocupadas en esas peonadas y no es posible contratarlas para la recolección de la uva.

RIEGOS 2012



- Pivot
- Cobertura total aluminio
- Conducciones hidráulicas
- Conducciones eléctricas
- Cuadros y automatismos
- Goteo y filtrado
- Enrolladores
- Plantas de bombeo
- Generadores

DISTRIBUIDOR OFICIAL



Una EMPRESA NUEVA con 45 años de EXPERIENCIA al servicio de la AGRICULTURA

www.riegos2012.es

DELEGACIÓN VALLADOLID P.I. de la Mora • Av. de los Alamos 22 - Nave 2 • 47193 La Cistémiga • Tel. 983 502 876

DELEGACIÓN LEÓN Carretera Sogulillo s/n • 24248 San Pedro de las Dueñas • Tel. 967 380 100

RIGOBERTO NIETO RUIZ

Vitivinicultor

“En Ribera del Duero somos unos privilegiados”

Igual que el mundo del vino está preocupado por grandes dilemas: blanco o tinto, vaso o espaldera, Rioja o Ribera, el de Rigoberto Nieto, viticultor o bodeguero según se mire, afiliado a Coag Valladolid también se decanta por las dos grandes premisas del viñedo y bodega, que de momento concilia sin dificultades. Rigoberto elabora su espléndido Carme, joven o crianza, en su bodega de Valbuena de Duero, que es como decir a la diestra de Dios Padre, por su proximidad con el Vega Sicilia, pero a esta revista accede hoy por su condición de viticultor, puesto que también produce uva que vende a las bodegas de la Denominación de Origen Ribera del Duero. Y como viticultor se acaban los dilemas y empiezan las certezas. Y la certeza es que “hemos nacido en una zona privilegiada”, dice el vinatero vallisoletano. “Mientras que en otras comarcas están vendiendo la uva a precios casi incompatibles con la rentabilidad de las explota-



ciones, nosotros vendemos a precios muy dignos”. Y nada de poner en práctica aquel chascarrillo que los viticultores propinaban antaño a los bodegueros, y que decía: “hacen el vino antes de pagar la uva”. No es el caso en estas latitudes. Rigoberto dice: “este año he cobrado la uva 48 horas después de haberla vendido”.

Porque a pesar de que los plazos de pago de las bode-

gas a los viticultores han mejorado mucho a raíz de las nuevas normativas que fijan en un mes el plazo máximo para abonar las producciones, todavía hay ejemplos, generalmente más al sur (COAG prepara denuncias al respecto) de bodegas que se eternizan en los pagos y superan con creces los legalmente establecidos.

Y es que “Ribera del Duero

no es una zona típica, es como la región de Champagne en Francia. El viñedo es excelente, el vino es excelente y por tanto, se vende sin problemas. Tenemos la enorme suerte de haber nacido aquí y de tener las tierras aquí”, apostilla el viticultor de Coag Valladolid.

Bien es verdad que las bodegas y el propio Consejo Regulador tratan bien el viñedo, realizan periódicos controles de calidad, limitan las producciones y el premio es el prestigio de la zona.

Y todo empuja en la misma dirección porque el propio clima ayuda. Rigoberto explica que “al ser un zona de escasas lluvias, las enfermedades de la vid son más escasas que en otras tierras, como por ejemplo Galicia, que exigen mucho más cuidados para que la uva no se pierda”.

No es extraño que con tales mimbres, sostiene el viticultor de Coag, la zona sea emergente, que cada año se planten casi 1.000 hectáreas y que haya relevo generacional con naturalidad.

agrosenara

C/ Panaderos, 3.
Polígono San Cosme
47620 Villanubla (Valladolid)
Tel. 983 219 530
www.agrosenara.com
info@agrosenara.com

Asesoramiento técnico
Distribución fitosanitarios
Productos ecológicos
Semillas
Abonos especiales



A LONG WAY TOGETHER



MIRANDO MÁS ALLÁ DEL HORIZONTE

La amplia cartera de productos de BKT incluye gamas de neumáticos específicos y a la vanguardia que satisfacen las demandas más exigentes en numerosos campos, como la agricultura, la construcción y OTR, así como en las aplicaciones de transporte y agro-industriales.


bkt-tires.com

BKT
GROWING TOGETHER



IMPORTADOR PARA ESPAÑA Y PORTUGAL

S.JOSÉ
DISTRIBUIDORA DE PNEUMÁTICOS
JOSÉ ANICETO & IRMÃO, LDA

Cantanhede
Tel: 231 419 290
info@sjosepneus.com
www.sjosepneus.com

DISTRIBUIDOR PARA CASTILLA Y LEÓN

GSC NEUMÁTICOS
Gases y Soldadura de Castilla, S.L.

Valladolid
Tel: 983 219 697
gasecas@gasecas.com
www.gasecas.com



Foto Agrovid 2020

FERIA DE ZARAGOZA
ÉXITO DEL CONCURSO DE NOVEDADES
TÉCNICAS

FIMA QUIERE SER REFERENCIA EN INNOVACIÓN TECNOLÓGICA

La 41ª edición de la Feria Internacional de Maquinaria Agrícola, FIMA 2020 -del 25 al 29 de febrero en Feria de Zaragoza- quiere ser referencia europea en este tipo de encuentros entre profesionales e industrias del sector y basar su razón de ser en la innovación y la tecnología, como ejes vertebradores del certamen. Lo atestigua el que se hayan superado las cifras

de máquinas y equipos presentados al Concurso de Novedades Técnicas lo que muestra el grado de interés despertado por este concurso. Mediante esta iniciativa, los responsables del salón manifiestan la importancia de la innovación y subrayan el reconocimiento a las empresas que centran sus esfuerzos en potenciar el I+D+i para que sus máquinas logren resultados más efectivos, seguros y acordes a los nuevos planteamientos del mercado.

FERIA DE VALLADOLID
IMPACTO EN EL VIÑEDO DE LAS POLÍTICAS
AGRARIAS EUROPEAS

AGROVID FOMENTA LA VITICULTURA DE PRECISIÓN

Las jornadas técnicas de Agrovid, la feria especializada en el cultivo de la viña, abordan cuestiones como la mecanización del viñedo, el desarrollo de la viticultura de precisión y el impacto que tienen para los viticultores las políticas agrarias europeas y las guerras comerciales. Agrovid reúne a más de 90 expositores dedicados a la fabricación, distribución y comercialización de pro-

ductos y servicios para el viñedo.

El Colegio Oficial de Ingenieros Agrónomos de Castilla y León y Cantabria colabora en la organización de estas jornadas que comenzarán el jueves 30 de enero. Luis Márquez, doctor ingeniero agrónomo, abre un elenco que completan expertos de empresas, bodegas y denominaciones de origen que versan sobre la mecanización del viñedo.

“GRACIAS AL CONVISO SMART YA NO HACEMOS SIETE PASES DE HERBICIDA”

Tres agricultores del Arlanza y el Pisuerga destacan el buen comportamiento de las variedades del Conviso Smart, que este año se han sembrado de forma generalizada. KWS no oculta las dificultades surgidas y subraya que el sistema se perfeccionará

La lucha por hacer de la remolacha un cultivo más rentable pasa inevitablemente por la sanidad vegetal, y la compañía KWS sigue apostando por el sistema Conviso Smart, que ha tenido su primer año de presencia generalizada en el mercado. Como señala Javier Fuertes, responsable de Agroservicio Remolacha de KWS, “no todo ha sido fácil, pero a partir de ahora se van a ir solventando las dificultades y el Conviso Smart va a ir a más, mejorando la aplicación del herbicida *Conviso One* y con mejores variedades”.

Se refiere Fuertes a los casos que se han producido de podredumbre y de insuficiente control de malas hierbas, “consecuencia de alguna laguna que se está mejorando”. Con todo, han sido numerosos los agricultores que han probado con éxito las variedades resistentes al Conviso One, el herbicida que

se emplea dentro de este sistema. Secundino Puertas, de Villamediana (Palencia), ha obtenido 151 toneladas por hectárea y gracias al Conviso Smart “solo he hecho dos tratamientos de herbicida y uno de cercospora, con muy buen resultado sanitario y de producción”.

También se felicita “porque necesitábamos variedades como esta, resistentes a cercospora”, el palentino Fernando Rojo, que ha sembrado 110 hectáreas de la variedad Smart Johanna KWS. “Gracias al Conviso Smart he pasado de hacer siete tratamientos contra malas hierbas a, sencillamente, combinar el Conviso One con un tratamiento convencional. Por su parte, Fernando Barcenilla (Peral de Arlanza, Burgos) ha sembrado Smart Gladiata KWS y ha tenido un buen resultado, solo empañado por la presencia de amapola. “A veces hay que reforzar el

Conviso One con un tratamiento convencional”, advierte.

Incidencias. En cuanto a los problemas surgidos este año, Javier Fuertes destaca hierbas como la salsola, que se debe tratar muy temprano, “pero debe hacerse cuando está en fase de crecimiento activo, para que la planta sea capaz de asimilar el producto y morir”. Por eso desde KWS se va a insistir en el futuro en que el agricultor “espere a que deje de helar y suban algo las temperaturas” para hacer ese tratamiento. También ha hecho acto de presencia las amapolas resistentes, además de hierbas como el cenizo (*Chenopodium album*), que requiere un tratamiento muy temprano, y en casos de alta presión puede requerir un tratamiento convencional.

Javier Fuertes deja claro que la clave del Conviso Smart está en hacer dos pases: uno temprano, cuando las hierbas están en cotiledones, y otro

cuando se vean nuevos rebrotes y siempre evitando muy bajas y noches con heladas; también se va a insistir en agitar bien el producto en el depósito. “Es algo ya sabido, pero debemos recordar que la materia activa tiende a depositarse en el fondo, sobre todo cuando aún hay bajas temperaturas. No hay que perder de vista que se trata de una solución en aceite”, subraya Fuertes.

La clave está en agitar bien sin que queden grumos y evitar enjuagar con agua hasta que todo el producto esté homogéneo. Es recomendable vaciar el envase a la mitad y agitar bien, con el mismo herbicida, hasta que se disuelva cualquier resto sólido. Por último, se añadirá el agua y volveremos a agitar. “Es muy importante porque este año ha habido problemas de baja eficacia por esta causa” recuerda Fuertes.

CONVISO® SMART, la forma más inteligente de cultivar remolacha



SMART JOHANNA KWS

- Tolerante a Rizomanía-Nematodos
- Alta polarización



SMART MANJA KWS

- Novedad 2020, excelentes rendimientos
- Tolerante a Rizomanía y Cercospora



SEMBRANDO
EL FUTURO
DESDE 1856



NUESTRA ORGANIZACIÓN ADVIRTIÓ A LOS REMOLACHEROS QUE SE PENSARAN SU ENTRADA EN AGROTEO. EL TIEMPO VIENE A DARNOS LA RAZÓN: “MIGAJAS PARA HOY, HAMBRE PARA MAÑANA”.

REMOLACHA: COAG EXIGE UN NUEVO ACUERDO MARCO

Por Luis Antolín.
Técnico de Coag-Cyl

A mediados de febrero comenzó la campaña 2020/2021 y conviene tener presentes una serie de particularidades que la van a caracterizar.

A nivel técnico, por segunda y última campaña se ha autorizado el uso de neonicotinoides. Dado que se trata de una medida excepcional, se exige el cumplimiento de una serie de condiciones por parte de los cultivadores, como en 2019. Por otra parte, y en cuanto al precio se refiere, a nivel de ayudas en la PAC 2020 se podrá seguir solicitando la ayuda acoplada estatal y, salvo que se manifieste lo contrario, los remolacheros verán automáticamente prorrogada su ayuda agroambiental dos años más.

En cuanto al precio al margen de ayudas, ACOR ya ha manifestado que garantizará a sus socios 42 €/tn, incluidas ayudas.

Lamentablemente no podemos decir lo mismo de Azucarera Iberia. Y es que, a diferencia con las últimas décadas, a mes de enero no existe ningún acuerdo firmado que garantice un precio mínimo.



Hace año y medio que COAG viene exigiendo la negociación de un nuevo acuerdo, el actual AMI 2015-19 finalizó su vigencia en la campaña pasada, pero la industria hace oídos sordos. Recordemos que los AMI anteriores se firmaban por cinco años y han venido garantizando la estabilidad que los agricultores precisaban para planificar inversiones y estimar la rentabilidad del cultivo. El AMI, envidia de otros sectores, ha asegurado al agricultor la prioridad a través de los derechos históricos, un precio garantizado interprofesionalmente, la regulación de las liquidaciones de pagos, el seguimiento de campaña a

través de las mesas, el transporte, la financiación de la vigilancia de los laboratorios por medio de las OPAs, etc.

EL TIEMPO NOS DA LA RAZÓN

A este respecto, no sabemos en qué medida las organizaciones agrarias podemos ser responsables del empecinamiento de la industria en no negociar, pero no nos cabe duda de que ésta se ha visto fortalecida en su decisión por tres factores principalmente: las injustas críticas de algunos colectivos al AMI 2015-19, la insuficiente presión de la Administración a forzar a negociar a Azucarera y la decisión de no pocos remola-

cheros de formar parte de AGROTEO (el colectivo de la propia industria).

Desde COAG hace tiempo que advertimos a los remolacheros sobre la necesidad de sopesar fríamente su entrada en AGROTEO. Parece que el tiempo está viniendo a darnos la razón: “migajas para hoy, hambre para mañana”. Baste un ejemplo: ¿cómo va a compensar AGROTEO a sus remolacheros por la bajada en precio de Azucarera a 26 €/tn?. No nos consta que AGROTEO haya llevado a Azucarera al árbitro para obligar a esta a pagar los 42 €/tn pactados en el AMI. Sin embargo, los colectivos de COAG sí lo han hecho, y la Corte Arbitral no tardará en dar veredicto al respecto.

Así pues, salvo que la industria entre en razón por el bien del sector y se avenga a negociar, los remolacheros quedarán a merced del precio que esta quiera imponerles.

Y no está de más recordar las situaciones de abuso que padecen los productores de sectores como el vacuno y ovinos de leche, etc., y eso que tienen diversidad de industrias para elegir, cosa que no sucede con la remolacha que, principalmente allí donde ACOR no puede llegar, está totalmente monopolizada por Azucarera.



GANA LA BATALLA A LA CERCOSPORA



RIZOMANÍA RIZOCTONÍA

- VOLCAN
- RAINETTE
- NAUTILLE
- KRONOT

RIZOMANÍA NEMATODOS

- BALI
- MYRTILLE
- CYPRES

RIZOMANÍA

- BEETLE
- AUCKLAND
- LOUSIANE
- NAFRIA
- TRECK
- JOCKO

CONVISO® SMART

- HOPPER SMART
- KIPUNJI SMART



SES VANDERHAVE
sugar beet seed



**FLORIMOND
DESPREZ**



florimond-desprez.com

[f](#) [t](#) /fdiberica

• COAG-CYL ha presentado a la Consejería de Medio Ambiente varias alegaciones al "Anteproyecto de ley de gestión sostenible de los recursos cinegéticos de Castilla y León", porque, en éste, la responsabilidad de los daños causados por la caza recae sobre quienes los sufren: los agricultores y ganaderos y no sobre los responsables: Administraciones, titulares cinegéticos, etcétera. Las ofrecemos extractadas.

- DAÑOS PRODUCIDOS POR LA CAZA.

-La responsabilidad de los accidentes provocados por especies cinegéticas en vías públicas, se dirimirá por la legislación estatal.
 -Los titulares cinegéticos serán responsables de los daños causados por la caza de sus acotados.
 -La indemnización por daños de especies provenientes de autopistas, líneas

NUESTRA ORGANIZACIÓN ENVÍA UN DOCUMENTO AL DIRECTOR GENERAL DEL PATRIMONIO NATURAL Y POLÍTICA FORESTAL PARA QUE SE INCLUYAN MODIFICACIONES QUE CONSIDERA ESENCIALES

COAG-CYL ACLARA QUE EL RESPONSABLE NO ES EL AGRICULTOR O GANADERO



férreas o infraestructuras hidráulicas, corresponderá al titular de la infraestructura.
 - Si los titulares cinegéticos han cumplido con sus cupos será la Administración la responsable de dichos daños.

- ARTÍCULO 19. JUNTA CONSULTIVA.

- Para la representación de los intereses del sector se

garantizará la presencia como miembros de las Juntas Consultivas a dos representantes de las Organizaciones Agrarias más representativas en la zona.

- ARTÍCULO 38. MEDIDAS DE SEGURIDAD

- En la caza menor con perro los cazadores mantendrán a los perros de caza a una dis-

tancia suficiente de cualquier rebaño para evitar conflictos con los perros pastores.
 - El cazador será responsable de los daños que ocasione, por incumplimiento o por imprudencia o accidente.

- ARTÍCULO 47. CUPOS DE EXTRACCIÓN.

- Cuando no se alcancen los cupos de extracción por temporada, el titular cinegético podrá acumular cupo en la temporada siguiente.

- ARTÍCULO 67. EMERGENCIAS CINEGÉTICAS.

Las administraciones promotoras ejecutarán las medidas decretadas en la emergencia con carácter subsidiario. Y por incumplimiento, impondrán las multas articuladas en esta ley y podrán reclamar al titular los costes de la ejecución de las medidas incumplidas.

PAC 2020
ABIERTO EL PLAZO DE SOLICITUD HASTA EL 30 DE ABRIL
EN COAG

TE ASESORAMOS Y TRAMITAMOS TU SOLICITUD DE AYUDA CON TODAS LAS GARANTÍAS

INFÓRMATE EN TU OFICINA DE COAG-CYL MÁS CERCANA

Leche gaza

desde 1966

*De nuestros Ganaderos
directamente al consumidor*



EDITA: COAG -Castilla y León
DIRECCIÓN: Comisión Ejecutiva de COAG- Castilla y León.

ADMINISTRACIÓN
C/ Pío del Río Hortega nº 6-bajo.
47014-Valladolid.
Tel.983 33 69 75
Fax:983 37 38 41.

coag@coag-cyl.org

REDACCIÓN, MAQUETACIÓN Y PUBLICIDAD

REDACCIÓN DE COAG-
CASTILLA Y LEÓN. Tel. 656.87 97 73.
josecarlos.blanco@coag-cyl.org

IMPRESIÓN. Gráficas Romero. Avda. Hernán Cortés, 36. 10.400 Jaraíz de la Vera. (Cáceres)

DEPÓSITO LEGAL. M-20908-2006



LA JUNTA DE CASTILLA Y LEÓN COLABORA EN LA EDICIÓN DE ESTA REVISTA

Conforme a la Ley Orgánica 15/1999 sobre Protección de Datos de carácter personal, le informamos que los datos insertos en la presente publicación así como los utilizados para el envío de la misma forman parte de ficheros cuya titularidad corresponde a COAG-Castilla y León y han sido recogidos con fines administrativos, divulgativos y promocionales. Queda prohibida su reproducción, copia o utilización sin el expreso consentimiento del titular del fichero. El interesado puede ejercitar los derechos de acceso, cancelación, rectificación y oposición mediante escrito dirigido a COAG-Castilla y León, C/ Pío del Río Hortega nº 6 bajo - 47014 - Valladolid.

EMPRESA AGRARIA

FLEXITY®, DE BASF, SOLUCIÓN PARA EL CONTROL DE OÍDIO EN CEREALES

El oídio de los cereales (Blumeria graminis) es uno de los patógenos más habituales y puede llegar a producir importantes daños económicos. Se puede encontrar sobre las hojas y también puede aparecer en caña y espigas. Normalmente se presenta como pústulas blanquecinas que producen una masa de esporas con una apariencia pulverulenta. Según van madurando, estas manchas, se oscurecen tomando tonos grises o pardos. Finalmente se formarán fructificaciones negras (cleistotecas) imbricadas dentro de estas pústulas. El oídio pasa el invierno sobre el ricio de cereal o sobre los cultivos de siembras más tempranas, desarrollándose sobre material verde, o sobre los rastrojos y restos del cultivo anterior en forma de cleistotecas, producidas al final del ciclo del cultivo anterior, resistentes a las bajas temperaturas y a la sequía, y que permitirán al hongo sobrevivir en ausencia de huésped. En

condiciones óptimas de humedad las cleistotecas liberarán las ascosporas que permitirán el inicio de las infecciones otoñales. En primavera el micelio comenzará su crecimiento y re-infectará otras partes de la planta. Todos los cereales son susceptibles de ser atacados por el oídio. Los niveles altos de fertilización nitrogenada facilitan los ataques. En variedades sensibles las pérdidas de rendimiento por oídio pueden superar el 20% de la cosecha.

Flexity® es la mejor herramienta para el control del oídio de los cereales. Gracias a:

- Su modo de acción, impidiendo la fijación del hongo, su crecimiento y su esporulación, proporciona un control curativo y duradero de la enfermedad.

- Sus características que permiten una rápida absorción y alta disponibilidad dentro del cultivo, así como su compatibilidad en mezcla, flexibilizan el momento de aplicación facilitando su gestión dentro del tratamiento.

Flexity® proporciona un excelente y duradero control del oídio que le permitirá maximizar el rendimiento de su cosecha.

VENTA

-SE VENDEN SEMENTALES PUROS (PADRES CON CARTA) T.695 692 547

SE VENDEN SEMENTALES CHAROLESES CON CARTA GENEALÓGICA. 620 954109.

-SE VENDE MAQUINARIA AGRICOLA POR CESE: * TRACTOR FENDT 920, TRACTOR MASSEY 6460 CON PALA, ABONADORA DE 2 PLATOS, PULVERIZADORA TECNOMA DE 14 M, MAQUINA DE SEMBRAR, RULO, REMOLQUE 8000 KG, ESPARCIDOR ESTIERCOL, BAÑERA DE 3 EJES TEL. 654 337800.

-SE VENDEN 500 TUBOS DE COBERTURA PERFECTO Y ASPERSORES. BUEN ESTADO. T. 653595486

-SE VENDEN COLMENAS LAYENS Y ENJAMBRES, TELEFONO 645 912 765

-SE VENDE ROTOEMPACADORA CON ATADOR DE MALLA Y CUERDA 7 CAMPANAS TEL. 660-619463

-SE VENDEN 120 OVEJAS DE CARNE TELEFONO 654110289

-SE VENDE SULFATADORA HARDI 1200 LITROS (12 METROS) CON BOMBA DE 140 LITROS.

-SE VENDE ABONADORA CENTRIFUGA AMAZONE 2000 KG

MERCADILLO ENTRE PARTICULARES

Para anunciarse aquí, deben dirigirse a las sedes de COAG Castilla y León

(36 METROS) MAQUINARIA EN MUY BUEN ESTADO TELEFONO 629123077

-SE VENDEN 200 OVEJAS ENTREFINAS LOTES O A ESCOGER. T. 635 517780

-SE VENDEN CACHORROS BORDER COLLIE PUROS, CON PEDIGRI. EXCELENTES PARA GANADO. 635517780

-SE VENDE UNA SEGADORA DE DISCOS MARCA VICOM Y RASTRILLO NUEVOS A MITAD DE PRECIO. T.699 67 43 05

-SE VENDE CARRO MEZCLADOR MARCA NUTRIFEED DE 13 METROS CÚBICOS CON BÁSCULA (RAFA). T.650987785

-SE VENDE COSECHADORA NEW HOLLAND 15.30 3,80 METROS DE CORTE. 690377674

-SE VENDE VEZA, ALFALFA, AVENA. EN PAQUETÓN DE 4 CUERDAS. 679321120

-SE VENDE COSECHADORA DEUTZ FAHR 3610 HIDROSTÁTICA CORTE 5,40 657342050 .

-SE VENDE POR JUBILACIÓN: SEM-

BRADORA SOLA 3,5 M, SULFATADORA AGUIRRE DE 16 METROS DE 1600 L, REMOLQUE DE 10000 KG. TEL. 678619397

-SE VENDE SEMBRADORA SOLA SIEMBRA DIRECTA DE DISCOS DE ANCHURA 3,5 METROS CON DOCUMENTACIÓN E ITV . TEL. 689141665

-VENDO BOMBA DE AGUA SUMERGIBLE DE 45 CV MARCA CAPRARI. T.619744109

-SE VENDE ESPARCIDOR AUTOLAVABLE 1500/1600 LITROS. TELEFONO: 625527478

-SE VENDE SEMBRADORA MECÁNICA SOLÁ. 3,5 METROS BORRAHUELLAS MARCADORES HIDRA. 650677111.

-SE VENDE TRACTOR DEUTZ FAHR AGROTROM M620, 155 CV; 6.800 HORAS; SUSPENSIÓN HIDRÁULICA EJE DELANTERO Y NEUMÁTICA CABINA;

BOMBA DE ALTO CAUDAL. 659 953636
-SE VENDE FINCA DE REGADÍO EN MANQUILLOS (PALENCIA) 0,60 HAS. NIVELADA Y

LIBRE DE CARGAS. TFNO. 697 238365
-SE VENDE SEMBRADORA JOHN DEERE MONOGRANO DE SEIS SURCOS, CON ORDENADOR DE CAIDAS, APARTATERRONES, RUEDA TRASERA DE GOMA Y DISCOS DE MAIZ, REMOLACHA Y GIRASOL TELÉFONO 609449225
-SE VENDEN DERECHOS DE PAGO BÁSICO REGIÓN 05.01.TEL. 659068519

DEMANDA DE EMPLEO

-SE OFRECE PERSONA CON 60 AÑOS PARA TRABAJAR EN EXPLOTACION AGRICOLA Ó GANADERA. EXPERIENCIA COMO TRACTORISTA Y EN EXPLOTACIONES DE PORCINO, AVICULTURA, O COMO PASTOR TEL. 685 366024
-SE OFRECE PEÓN AGRÍCOLA/GANADERO PARA PALENCIA. TEL.634757202

COMPRA

SE COMPRAN, ENTRE AGRICULTORES, DERECHOS DE PAGO BÁSICO REGIÓN 05.01 TELÉFONO 639883670

FENDT

fendt.com | Fendt es una marca mundial de AGCO.



Preparado para más.

Nuevo Fendt 900 Vario.

Mayor eficiencia. Mayor agarre. Mayor versatilidad.
Mayor seguridad y facilidad de uso. Mayor inteligencia.
Descubre más del tractor del año en: 900.fendt.com

It's Fendt. Porque comprendemos la agricultura.



ENERGIA Y AHORRO

TU GESTOR ENERGÉTICO



Autoconsumo Fotovoltaico

Estudios Energéticos

Iluminación

Soluciones avanzadas

Ahorro Energético

Eficiencia

☎ 900 90 70 54 | 📞 674 13 42 39

info@energiayahorro.es

www.energiayahorro.es

